



## Le climat que vous voulez, quand vous voulez, où vous voulez.

LOCATION & INSTALLATION DE SOLUTIONS THERMIQUES ET CLIMATIQUES  
SALONS – EVENEMENTS – INDUSTRIES – TERTIAIRE – RESEAUX

### °LOACLIMA RECRUTE UN COMMERCIAL ITINERANTA LESQUIN (59) H/F

Fort de nos 37 ans de savoir-faire, LOACLIMA a été le précurseur dans la mise à disposition temporaires d'énergie. Notre structure est l'une des plus anciennes dans le domaine de location en solution de ROOFTOP, groupe Froid et chaufferie. Notre notoriété, nous a permis d'accompagner nos clients dans leurs **projets sur-mesure performants et novateurs** qui donnent tout son sens à la **transition énergétique**

**Notre adaptabilité et notre réactivité nous permettent de répondre au besoin tant dans le secteur de l'évènementiel que dans l'industriel.**

Notre parc est doté de plus 7500 M2 de stocks, équipements de matériels froid (Groupes à eau glacée, Rooftops, CTA, armoires à détente directe etc.) et de matériels chaud (Chaufferies FOD, Gaz et électriques, Générateurs d'air chaud, aérotherme électrique etc.)

**LOACLIMA est une entreprise en forte croissance** qui offre à tous les mêmes opportunités. Nous partageons une même passion. Servir nos clients et oser entreprendre tout ce qui est possible.

**Vous êtes à la recherche de nouveaux challenges dans une entreprise innovante et engagée à taille humaine et à l'écoute de ses salariés :**

**Nous recrutons justement notre nouveau Talent :** Commercial itinérant à Lesquin (59) H/F

#### **Vos challenges :**

Rattaché(e) au Directeur Commercial, votre mission est de représenter l'entreprise auprès des décideurs du marché. Vous jouez un rôle d'ambassadeur pour valoriser et promouvoir notre marque

- Définir un plan d'actions propre au secteur géographique concerné
- Organiser la démarche commerciale (visites, phoning, mailing...)
- Visiter les prospects, client
- Promouvoir nos machines, et nos nouveautés
- Réaliser les chiffrages et les offres commerciales avec un appui technique en interne
- Relancer les clients ou prospects suites aux propositions commerciales antérieures
- Récupérer les données-clés sur la concurrence (prix, qualité, délai, ...)
- Effectuer le travail administratif (rapport d'activité, compte rendu, ...)

#### **Votre profil :**

- Vous êtes issue d'une formation commerciale
- Vous avez une première expérience dans le domaine du chauffage, ou de la distribution CVC
- Vous avez le goût du challenge, vous aimez relever les défis
- Vous êtes force de persuasion et tenace

#### **Vos avantages :**

- Un salaire annuel attractif + variable + participation aux bénéfices
- Un véhicule de service
- Un téléphone et pc portable
- Des paniers repas

#### **Un dernier point pour vous convaincre de nous rejoindre ?**

Intégrer notre structure c'est intervenir sur des chantiers d'envergure dans une équipe à taille humaine.

**Et évidemment miser sur votre avenir** en ayant régulièrement des formations en interne qui vous permettront de saisir de belles opportunités en interne.

**Rejoignez-nous ! Envoyer votre CV à [recrutement@loaclima.com](mailto:recrutement@loaclima.com)**